

COMUNICATO STAMPA  
2 OTTOBRE 2013

## PMI PADOVANE, NUOVE OPPORTUNITA' DI COOPERAZIONE CON GLI STATI UNITI

*Il Consigliere per gli Affari Economici del Consolato USA di Milano, Sunil Ravi, in visita nella sede di Confapi Padova in viale dell'Industria: «Qui per promuovere gli investimenti negli Stati Uniti e conoscere meglio le caratteristiche dell'economia del Nord Est».*

Un incontro che apre nuove opportunità di investimenti per le Pmi padovane. In visita alla sede di Confapi Padova di viale dell'Industria, 23, il Consigliere per gli affari economici del Consolato USA di Milano, **Sunil Ravi**, che ha incontrato il vicepresidente dell'Associazione con delega agli affari esteri **Marco Toson**, il direttore **Davide D'Onofrio** e **Walter Signorelli**, presidente dell'Associazione Doganalisti, già referente del dogana point di Confapi. Un incontro richiesto dal Consolato, come ha spiegato lo stesso Ravi: «Sono qui per conoscere meglio la realtà di Padova, tra i motori dell'economia del Nord Italia, e perché il nostro compito è quello di promuovere gli investimenti nel nostro paese da parte delle aziende italiane, anche alla luce di strumenti come il *Select Usa*, programma di incentivi voluto dal presidente Obama, e della prossima adozione del *TTIP*, la *Transatlantic Trade and Investment Partnership*, protocollo per abbattere i costi doganali negli scambi tra Stati Uniti e Unione Europea, attualmente in discussione».

Al centro della riunione le eccellenze e i problemi delle aziende del territorio padovano. «Imprese», ha ricordato D'Onofrio, «che si trovano a eccellere nel campo della produzione ma che hanno bisogno di essere accompagnate sul mercato estero perché spesso non hanno una struttura commerciale che permetta loro di essere competitive. Est Europa e bacino Mediterraneo sono storicamente i mercati di riferimento per le aziende del nostro territorio: è evidente che un mercato come quello statunitense è enormemente interessante ma difficile da approcciare, per questo ogni prospettiva di collaborazione a riguardo è accolta favorevolmente».

«La mentalità veneta è sempre stata fortemente individualista, ma oggi più che mai le nostre aziende hanno la necessità di creare filiere, soprattutto quelle attive nel settore meccanico, per la loro stessa sopravvivenza. Per fortuna, in questo senso, qualcosa sta cambiando» ha aggiunto Toson. «Come Confapi, il nostro compito è proprio quello di facilitarle nella creazione di reti e agevolare il loro rapporto con i mercati esteri. Ben vengano dunque opportunità come quelle offerte nell'incontro con il dottor Ravi».

Nella crisi che negli ultimi anni ha colpito il Paese, si sono comunque affermate aziende che già oggi sono floride realtà italiane negli Usa. Nel corso dell'incontro sono stati presi in esame, tra gli altri, i casi di Criocabin, che opera nella produzione di banchi frigoriferi, celle e minicelle commerciali, monoblocchi e unità condensatrici, molto attiva anche negli Usa, e Viesse Pompe, specializzata nel campo delle pompe per liquidi carichi e viscosi, nel campo dell'antincendio e della protezione civile. «Ma perché possano aumentare le prospettive nel mercato americano è

CONFAPI PADOVA

*Associazione delle Piccole e Medie Industrie della Provincia di Padova*

necessario che venga messa a disposizione una rete di informazioni tecniche e commerciali che spesso sono difficili da ottenere per le nostre imprese. Col risultato che, spesso, abbiamo container di prodotti che rimangono bloccati in dogana per beghe burocratiche» ha sottolineato Signorelli. «Accordi come quello prospettato dal TTIP vanno nella giusta direzione, ma non bastano».

*Nella foto, da sinistra, Davide D'Onofrio, Marco Toson, Sunil Ravi e Walter Signorelli*

Diego Zilio

**Ufficio Stampa Confapi Padova**

[stampa@confapi.padova.it](mailto:stampa@confapi.padova.it)

393 8510533